



Asuransi Salam Hijrah Sejahtera

Ketenangan Melangkah untuk Kesejahteraan Penuh Berkah

Asuransi Salam Hijrah Sejahtera merupakan produk asuransi jiwa tradisional berbasis syariah yang memberikan manfaat perlindungan jiwa ditambah Nilai Tunai (jika ada) dan Manfaat Akhir Kontrak yang diberikan pada akhir Masa Asuransi dengan pilihan Masa Asuransi yang dapat disesuaikan dengan kebutuhan Anda.

Keunggulan Produk



Masa Pembayaran Kontribusi terbatas dengan perlindungan yang panjang

Cukup membayar selama 5 atau 10 tahun dapatkan perlindungan hingga 25 tahun.



Santunan Asuransi hingga 200%

200% Santunan Asuransi ditambah Nilai Tunai (jika ada) akan dibayarkan jika terjadi risiko meninggal dunia di Bulan Suci atau saat menjalankan Ibadah Haji.



Santunan Tambahan Meninggal Dunia sebesar Rp10.000.000

Manfaat ini diberikan jika Peserta meninggal dunia selama Masa Asuransi.



Manfaat Akhir Kontrak

Apabila Peserta masih hidup hingga akhir Masa Asuransi akan memperoleh Manfaat Hibah dan Nilai Tunai (jika ada).

Manfaat Produk

1. Manfaat Asuransi

• Manfaat Meninggal Dunia

100% Santunan Asuransi dan Nilai Tunai (jika ada) akan dibayarkan kepada Penerima Manfaat apabila Peserta meninggal dunia di dalam Masa Asuransi.

• Manfaat Meninggal Dunia di Bulan Suci

200% Santunan Asuransi dan Nilai Tunai (jika ada) akan dibayarkan kepada Penerima Manfaat apabila Peserta meninggal dunia di dalam Masa Asuransi.

• Manfaat Meninggal Dunia saat Menjalankan Ibadah Haji

200% Santunan Asuransi dan Nilai Tunai (jika ada) akan dibayarkan kepada Penerima Manfaat apabila Peserta meninggal dunia di dalam Masa Asuransi.

• Manfaat Tambahan Santunan Meninggal Dunia

Rp10.000.000 akan dibayarkan kepada Penerima Manfaat apabila Peserta meninggal dunia di dalam Masa Asuransi.

2. Manfaat Akhir Kontrak

Apabila Peserta masih hidup hingga Tanggal Berakhir Polis, maka Pengelola akan membayarkan:

- Nilai Tunai (jika ada); dan
- Manfaat Hibah dengan rumusan perhitungan sebagai berikut:

$$\text{Manfaat Hibah} = \text{Faktor Bonus} \times \text{Kontribusi Tahunan}$$

*Faktor Bonus:

Plan	Faktor Bonus
5P10	275%
5P15	275%
5P20	287,5%
10P15	700%
10P20	775%
10P25	875%

Karakteristik Produk

• Usia Masuk		18 – 80 tahun	
Pemegang Polis	Masa Asuransi		Usia Masuk
	10 tahun	12-55 tahun	
	15 tahun	12-50 tahun	
	20 tahun	12-45 tahun	
	25 tahun	12-40 tahun	
• Masa Asuransi		10, 15, 20, 25 tahun	
• Mata Uang		Rupiah	
• Masa Pembayaran Kontribusi		5 atau 10 tahun	
• Frekuensi Pembayaran Kontribusi		Bulanan/Kuartalan/Semesteran/Tahunan	
• Kontribusi	Masa Pembayaran Kontribusi		Minimal Kontribusi
	5 tahun	Rp6.000.000 per tahun	
	10 tahun	Rp3.600.000 per tahun	
• Plan	Masa Pembayaran Kontribusi		Nama Plan
	5 tahun	5P10, 5P15 & 5P20	
	10 tahun	10P15, 10P20 & 10P25	

• **Santunan Asuransi** Kontribusi Tahunan x Faktor Santunan Asuransi

Faktor Santunan Asuransi:

Plan	Usia Masuk					
	12-30	31-35	36-40	41-45	46-50	51-55
5P10	30	22,5	15	6,25	5	5
5P15	30	22,5	15	6,25	5	
5P20	30	22,5	15	6,25		
10P15	60	45	30	12,5	10	
10P20	60	45	30	12,5		
10P25	60	45	30			

Catatan: Kontribusi yang dibayarkan sudah memperhitungkan komponen Ujrah dan/atau komisi yang diberikan oleh Sun Life Indonesia sebagai perusahaan asuransi kepada Bank sebagai mitra kerja sama.

Surplus Underwriting

Surplus *Underwriting* akan dibagikan setelah dikurangi *Qardh* (jika ada) sesuai dengan persentase pembagian (*nisbah*) sebagai berikut:

- Pemegang Polis : 50%
- Pengelola : 40%
- Dana *Tabarru'* : 10%

Risiko-risiko yang harus diperhatikan

1. **Risiko Klaim** ditolak karena Peserta Meninggal Dunia disebabkan oleh hal-hal yang dikecualikan dari asuransi (Pengecualian) atau karena tidak menyampaikan riwayat sakit saat pengajuan asuransi.
2. **Risiko pembatalan sepihak/ditutup oleh Pengelola** apabila Kontribusi tidak dibayarkan dalam waktu 60 hari sejak tanggal jatuh tempo atau terdapat unsur ketidakbenaran akibat adanya informasi, keterangan, pernyataan atau pemberitahuan yang keliru atau tidak benar atau terdapat penyembunyian keadaan pada formulir pengajuan asuransi.
3. **Risiko inflasi** yaitu penurunan nilai mata uang akibat kenaikan harga-harga barang dan jasa di masa yang akan datang.

Alokasi Kontribusi dan Ujrah

1. Alokasi Kontribusi

a. Alokasi Kontribusi untuk Dana Tabarru'

Sebesar luran *Tabarru'* yang diambil dari Kontribusi dan dikenakan setiap bulan selama Masa Pembayaran Kontribusi, mulai bulan pertama sejak Tanggal Berlaku Polis yang dihitung dengan formula sebagai berikut:

$$\text{Luran Tabarru}' = (\text{Kontribusi Tahunan} \times \text{Tingkat luran Tabarru}') \div 12$$

Tingkat luran *Tabarru'*:

Plan	5P10	5P15	5P20	10P15	10P20	10P25
Tingkat luran <i>Tabarru'</i>	10%	12,5%	17,5%	15%	20%	25%

b. Alokasi Kontribusi untuk Nilai Tunai

Sebesar Kontribusi setelah dikurangi *Ujrah* Kontribusi dan luran *Tabarru'*. Besaran Nilai Tunai yang terbentuk adalah:

$$\text{Alokasi Nilai Tunai} \times (1 + \text{Tingkat Imbal Hasil}^*) - \text{Ujrah Pengelolaan Nilai Tunai}$$

*catatan: tingkat imbal hasil yang besarnya tergantung kinerja investasi yang dikelola

c. Alokasi Kontribusi untuk Ujrah Kontribusi

Sebesar persentase dari Kontribusi berdasarkan Plan yang dipilih. *Ujrah* Kontribusi dibayarkan selama Masa Pembayaran Kontribusi.

Plan	5P10	5P15	5P20	10P15	10P20	10P25
<i>Ujrah</i> Kontribusi (% Kontribusi)	50%	47,5%	45%	50%	47,5%	45%

2. Ujrah Pengelolaan Nilai Tunai

Maksimal 1,25% per tahun dari Nilai Tunai yang terbentuk.

3. Ujrah Penebusan Polis

$\text{Ujrah Penebusan Polis} = \text{Kontribusi Tahunan} \times \text{Faktor Ujrah Penebusan Polis}$ sesuai tahun diberlakukannya penebusan polis

Tabel Faktor *Ujrah* Penebusan Polis:

Tahun Polis ke-	%
1	30%
2	20%
3	10%
4, dst	0%

4. Ujrah Pencetakan Polis

Rp150.000 apabila Pemegang Polis menghendaki Polis dalam bentuk cetak (*hardcopy*).

Akad-Akad

• Akad Hibah *Mu'allaqah bi al-Syarth*

Janji atau komitmen (*iltizam*) Pengelola untuk memberikan hibah berdasarkan syarat dan ketentuan yang ditetapkan Pengelola secara jelas dan diketahui oleh Pemegang Polis pada saat penawaran berupa Manfaat Hibah.

• Akad *Tabarru'*

Akad hibah dalam bentuk pemberian luran *Tabarru'* dari Pemegang Polis kepada Dana *Tabarru'* untuk tujuan tolong menolong di antara para Pemegang Polis yang tidak bersifat dan bukan untuk tujuan komersial sebagaimana diatur dalam Polis.

• Akad *Wakalah Bil Ujrah*

Akad antara Pemegang Polis secara individu dengan Pengelola yang memberikan kuasa kepada Pengelola dengan tujuan komersial sesuai kuasa atau wewenang yang diberikan berdasarkan Polis ini, dengan imbalan berupa *Ujrah*.

Cara Pengajuan Pembayaran Manfaat



Dapatkan Formulir Klaim dari Pusat Layanan Nasabah



Mengisi dan mengirimkan formulir berserta dokumen-dokumen yang ditentukan oleh Sun Life Indonesia



Proses Klaim

Pengecualian Umum

- Keadaan yang sudah ada sebelumnya;
- Perang;
- Bunuh diri dan/atau melukai diri sendiri;
- Tindakan melanggar hukum;
- Eksekusi hukuman mati oleh pihak yang berwenang;
- Penyakit yang disebabkan secara langsung maupun tidak langsung dengan virus HIV/AIDS

Pengecualian lainnya dengan penjelasan yang lebih lengkap mengacu pada Polis

Cara Pembelian



Simulasi Produk

Peserta

Usia, 38 tahun

Kontribusi Tahunan

Rp12.000.000

Masa Pembayaran Kontribusi

5 tahun

Masa Asuransi

10 tahun

Santunan Asuransi

Rp180.000.000



Usia Masuk
38 tahun

Manfaat Asuransi¹

Usia
43 tahun

Manfaat Akhir Kontrak²

- Manfaat Hibah: Rp33.000.000
- Estimasi Nilai Tunai: Rp34.459.598

Rp Rp

Usia
48 tahun

Masa Pembayaran Kontribusi

Masa Asuransi

Keterangan:

1. Manfaat Asuransi

- Manfaat Meninggal Dunia: **Rp180.000.000 + Nilai Tunai**
- Manfaat Meninggal Dunia di Bulan Suci: **Rp360.000.000 + Nilai Tunai**
- Manfaat Meninggal Dunia saat menjalankan Ibadah Haji: **Rp360.000.000 + Nilai Tunai**
- Manfaat Santunan Tambahan Meninggal Dunia: **Rp10.000.000**

2. Manfaat Akhir Kontrak

- Nilai Tunai = 100% Nilai Tunai yang terbentuk
- Manfaat Hibah = 275% x Rp12.000.000 = Rp33.500.000

Catatan:

Ilustrasi ini tidak mengikat dan bukan merupakan perjanjian asuransi serta bukan bagian dari Polis. Hak dan kewajiban mengenai produk ini tercantum dalam Polis. Ilustrasi lengkap tentang produk ini baik kontribusi yang harus dibayarkan, Santunan Asuransi dan sebagainya tercantum dalam proposal.

Catatan penting untuk diperhatikan nasabah pembeli produk

- Produk asuransi ini merupakan asuransi dari PT Sun Life Financial Indonesia (Sun Life Indonesia) dan bukan merupakan produk dari PT Bank Muamalat Indonesia Tbk (Bank Muamalat Indonesia).
- Bank Muamalat Indonesia hanya bertindak sebagai pihak yang mereferensikan produk asuransi dari Sun Life Indonesia sehingga Bank Muamalat Indonesia tidak bertanggung jawab atas polis asuransi yang diterbitkan oleh Sun Life Indonesia dan setiap klaim serta risiko yang timbul dari pengelolaan produk ini.
- Bank Muamalat Indonesia adalah bank yang berizin dan diawasi oleh Otoritas Jasa Keuangan.
- Nasabah pembeli produk wajib membaca dengan teliti serta menyetujui segenap persyaratan serta kondisi yang tercantum pada polis.
- Sun Life Indonesia bertanggung jawab penuh atas penerbitan/penolakan polis dan klaim.
- Brosur ini bukanlah perjanjian/polis asuransi. Informasi ini disiapkan serta dibuat ringkas mungkin oleh Sun Life Indonesia untuk memberikan gambaran mengenai berbagai manfaat asuransi dan ketentuan dari kepemilikan asuransi ini kepada pembeli produk. Syarat dan ketentuan selengkapnya mengacu kepada Ringkasan Informasi Produk yang dapat diunduh melalui www.sunlife.co.id/id/protection/life/asuransi-salam-hijrah-sejahtera/.

Tentang Sun Life

Sun Life merupakan perusahaan penyedia layanan jasa keuangan internasional terkemuka yang menyediakan produk pengelolaan aset, kekayaan, asuransi, dan solusi kesehatan, baik untuk individu maupun korporasi. Sun Life telah beroperasi di sejumlah pasar utama di seluruh dunia, termasuk Kanada, Amerika Serikat, Inggris, Irlandia, Hong Kong, Filipina, Jepang, Indonesia, India, Cina, Australia, Singapura, Vietnam, Malaysia, dan Bermuda. Per 30 September 2023, Sun Life memiliki total aset kelolaan sebesar CAD 1,34 triliun. Untuk informasi lebih lanjut, silakan kunjungi www.sunlife.com.

Sun Life Financial Inc. diperdagangkan di bursa saham Toronto (TSX), New York (NYSE), dan Filipina (PSE), dengan kode saham SLF.

Peringkat Kekuatan Finansial*

Standard & Poor's	: AA – per 31 Januari 2023
Moody's	: Aa3 – per 31 Januari 2023
A.M. Best	: A+ – per 31 Januari 2023
DBRS	: AA – per 31 Januari 2023

* Seluruh rating kekuatan finansial ditujukan untuk Sun Life Assurance Company of Canada (per 30 September 2023)

Tentang Sun Life Indonesia

Sun Life Indonesia menawarkan aneka produk perlindungan dan pengelolaan kekayaan, mulai dari asuransi jiwa, asuransi pendidikan, asuransi kesehatan, hingga perencanaan pensiun. Sun Life Indonesia bermitra dengan lembaga keuangan nasional dan multinasional yang terkemuka untuk menjalankan strategi yang tersebar melalui berbagai jalur dan menyediakan akses yang lebih luas untuk solusi asuransi. Per 30 September 2023, distribusi keagenan konvensional Sun Life didukung oleh lebih dari 3.422 tenaga pemasar dan 48 kantor pemasar mandiri konvensional yang tersebar di seluruh Indonesia. Sementara untuk distribusi keagenan syariah, per 30 September 2023, Sun Life memiliki lebih dari 1.241 tenaga pemasar untuk agency syariah dengan 22 kantor pemasaran kantor mandiri syariah yang tersebar di seluruh Indonesia.

Per 30 September 2023, tingkat *Risk Based Capital* (RBC) Sun Life Indonesia adalah 460% (konvensional) dan RBC Syariah Sun Life Indonesia sebesar 201%, lebih tinggi dari persyaratan minimum pemerintah yaitu 120% dengan total aset Sun Life Indonesia sebesar Rp20,1 triliun.**

** Sudah diaudit

Pusat Layanan Nasabah

PT Sun Life Financial Indonesia
Jl. Dr. Ide Anak Agung Gde Agung Blok 6.3
Kawasan Mega Kuningan
Jakarta Selatan 12950
Telepon : 1 500 SUN (786)
E-mail : sli_care@sunlife.com
www.sunlife.co.id

PT Sun Life Financial Indonesia
berizin dan diawasi oleh Otoritas Jasa Keuangan